

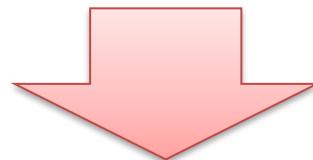
オーナー型
スピード多角化経営実践講座
第2期



募集要項

オーナー型スピード多角化 経営実践講座の目的

自分自身はオーナーとして、
優秀なパート・アルバイトに社長業を任せ、
新規事業を6ヶ月以内に次々と立ち上げ
グループ年商で10億円以上を目指す



新スタイルの多角化経営を実現

オーナー型スピード多角化経営実践講座の 4つのポイントとは？

①新規事業・ビジネスチャンスの発見方法

機械的にビジネスアイデアやチャンスを発見する方法と必要なツールの利用方法を解説

②人材採用及びチーム作りの組織化方法

優秀なパート・アルバイトの採用方法や社長業の任せ方、仕組化と効率化の方法を解説

③事業の成否を決めるテストマーケティング方法

資金を最小限でテストマーケティングをする手法とテストマーケティングの成否の判断基準を解説

④事業のスケール化と事業売却・会社売却方法

事業を急速に拡大させるためのレバレッジのかけ方とその後の会社や事業の出口戦略を解説

オーナー型 スピード多角化経営実践講座

【開講】

2021年6月16日(水)

【期間】

6ヶ月間(毎月1回)

オーナー型
スピード多角化経営実践講座
カリキュラム

実践講座6大カリキュラム

1. 全6回実践講座
2. 専用ポータルサイト
3. 各種マニュアル・ツール
4. メール相談
5. 取引先・パートナー紹介
6. 2大特別セミナー

1. 全6回実践講座内容

【全6回の講座日程】

- 第1回 2021年 6月16日(水)
- 第2回 2021年 7月14日(水)
- 第3回 2021年 8月18日(水)
- 第4回 2021年 9月15日(水)
- 第5回 2021年10月13日(水)
- 第6回 2021年11月17日(水)

全日程13時～17時にて開催
場所は都内近郊でZOOMでも生配信

＜第1回 2021年6月16日(水)＞

【テーマ】

新規事業参入分野・新商品サービス

- 自動的に新規事業の商品・サービスを生み出す方法
- 本業とのシナジー効果を発揮する新規事業構築方法
- 新規事業で参入すべき業界の見分け方とポイント
- 後発参入で勝つためのポジショニング戦略
- 経営者の多角化経営能力を診断する方法
- 新規事業のアイデアを機械的に生み出す方法
- レッドオーシャンに後発参入する際の注意点

※セミナー内容は、参加者の状況や進行状況により変更になることがあります。

＜第2回 2021年7月14日(水)＞

【テーマ】

リモートワーク・業務効率化・引継ぎ

- 社長の仕事を30%以上引き継ぐ具体的な方法
- 現在の業務を超効率化させるための仕組み作り
- 外部リソースを上手く活用して業務を引き継ぐ方法
- ビジネスマodelを変えて業務効率化と収益化する方法
- 繼続的に収益を生み出す循環ファネル設計
- 既存事業をスタッフに引き継ぐ際の注意点
- リモートワークを実施するために導入すべきツール

※セミナー内容は、参加者の状況や進行状況により変更になることがあります。

＜第3回 2021年8月18日(水)＞

【テーマ】

パート・アルバイト採用・即戦力化

- パート・アルバイトからの応募を最大限増やす秘訣
- 優秀な人材を見極めるべきポイントと具体的な採用方法
- 新規事業へのモチベーションを上手に上げる方法
- 新規事業の目標設定管理をするために必要なポイント
- 新しい組織のかたちホラクラシーマネジメント実践方法
- 新規事業の担当者をアサインする際の注意点
- 国外にいる優秀な日本人スタッフを採用する方法

※セミナー内容は、参加者の状況や進行状況により変更になることがあります。

＜第4回 2021年9月15日(水)＞

【テーマ】

勝率80%テストマーケティング

- プラットフォーム型テストマーケティングの具体的な手順
- クラウド型テストマーケティングの具体的な手順
- セルフ型テストマーケティングの具体的な手順
- テストマーケティングの成否を決める数値基準
- テストマーケティングに失敗した場合の見直すポイント
- テストマーケティングを実施する広告媒体選定方法
- テストマーケティングに成功した場合の次のステップ

※セミナー内容は、参加者の状況や進行状況により変更になることがあります。

＜第5回 2021年10月13日(水)＞

【テーマ】

事業拡大及び投資レバッジ戦略

- 投資対効果の高い広告の見つけ方と判断基準
- ライバル広告の出稿内容や配信方法を丸裸にする方法
- 広告代理店の選定基準と上手な付き合い方
- ビッグデータを活用して広告配信を効率化させる方法
- 資金調達タイミングと資金調達方法のイロハ
- 補助金や助成金を活用して事業をスケールさせる方法
- 事業を最短でスケールするためのジョイント戦略

※セミナー内容は、参加者の状況や進行状況により変更になることがあります。

＜第6回 2021年11月17日(水)＞

【テーマ】

事業売却・会社売却の出口戦略

- 事業売却と会社売却の違いとメリットとデメリット
- 事業売却を見据えた上での事業展開の仕方
- 会社売却をゴールとした際の準備すべきこと
- M&A仲介会社の選定方法と注意点
- 売却金額を最大にするためにすべきこと
- 売却の際に確認しておくべき契約内容のポイント
- 既存のスタッフに会社を売却する方法

※セミナー内容は、参加者の状況や進行状況により変更になることがあります。

2. 専用ポータルサイト

オーナー型スピード多角化 無料オンラインプログラム

特別対談動画第1回

新規事業の見つけ方と多角化戦略編

特別動画をご覧頂いた方限定！

『新規ビジネスで“これをやってしまうと確実に失敗する”11の要素』
のダウンロードははこちらから！

↓ ↓ ↓

<https://real-pro11.com/diversification/pdf/Businessmanagement11.pdf>



無料オンラインプログラム

● 特別対談動画第1回

特別対談動画第2回

特別対談動画第3回

特別対談動画第4回

成功実例と失敗事例の
公開特別セミナー
新規事業アイデア実践
ワークショップ
&

オーナー型スピード多角化
経営実践講座
Zoomオンライン説明会

各回15名
先着

Click!
詳しくは
こちら

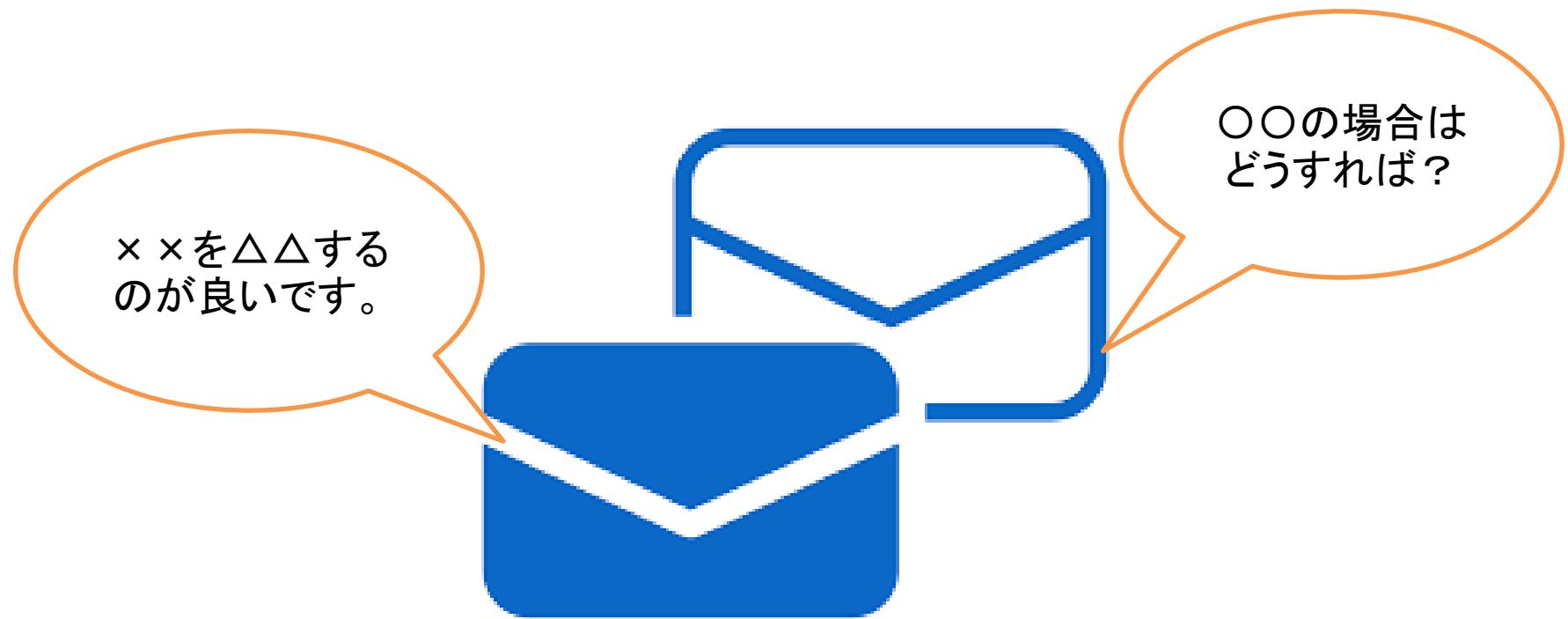
3. 各種ツール・マニュアル

各マニュアル・ツール一覧

1. 多角化経営能力診断ツール
2. 潜在顧客ニーズを分析する2つのツール
3. ライバル社のスタッフにヒアリングできるツール
4. リモートワークで必須のタスクボードツール
5. 優秀な人材を採用するための面接シート
6. パートやアルバイトが急成長する評価シート
7. 出稿すべき広告を自動的に発見するツール
8. ライバルや競合の広告を分析するツール
9. 売上を2倍以上にするマイクロコピー事例集
10. オーナーとなるために必要な契約書雛形

4. メール相談無制限

24時間メール受付



相談回数は無制限

5. 取引先・パートナー紹介

士業・顧問

敏腕弁護士
財務に強い税理士
商標・特許に強い弁理士
助成金・補助金の専門家
危機管理コンサル

代理店

Web広告代理店
アフィリエイト広告代理店
マスコミPR代理店
SEO対策業者
SNSマーケティング会社

採用・求人

秘書代行サービス
パート・アルバイト採用
副業・複業専門の採用
エンジニア特化の採用
インターン専用採用媒体

その他

M&A仲介会社
OEM・仕入れ先会社
Web制作会社
出版プロデュース会社
システム開発会社
など

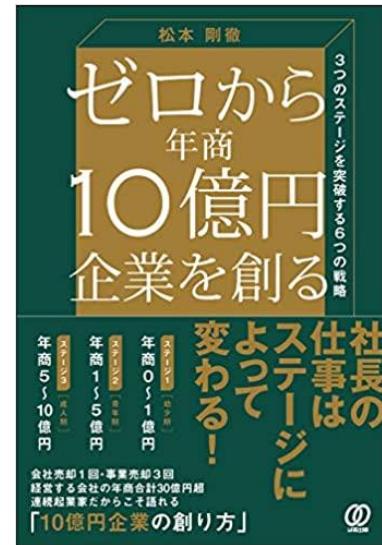
6. 2大特別セミナー

松本剛徹の特別セミナー

7月2日(金)13時～17時

『億を連発する大ヒット商品の企画の作り方』

- 大ヒット商品に共通する9つの要素
- 売れない商品に共通するパターン
- 商品企画とコンセプトの磨き方
- 潜在ニーズを引き出すGDI手法
- 良い値決めと悪い値決めの価格戦略
- ロングセラー商品を生み出す方法
- OEM会社の選定方法と見つけ方
- 手掛けた億以上売れた商品企画の事例



小島幹登の特別セミナー

11月4日(木)13時～17時

『資本主義社会で勝ち続けるための最強戦略』

- 典型的な新規事業の3つの失敗パターン
- 人脈に頼らないビジネスチャンスの見つけ方
- 儲かるビジネスモデルの作り方
- ジョイント先を量産していくノウハウ
- 共同経営を長期的に上手くやっていくポイント
- 破滅しないための経営リスク回避法
- 経営者の個人資産の構築方法
- 会社のオートメーション化の方法

參加費

ちなみに、山本さんに
個別コンサルを依頼すると…

月額110万円(税込) × 12カ月



1320万円(税込)

価値に換算すると…

1. 全6回講座……………120万円
2. ポータルサイト……………10万円
3. ツール・マニュアル……………90万円
4. 特別セミナー……………20万円
5. メール相談……………12万円
6. 取引先・パートナー紹介……………40万円

総額292万円

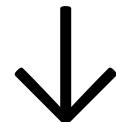
【参加費】

100万円(税別)
(税込: 110万円)

説明会参加者限定

【参加費】

1,000,000円 (税別)

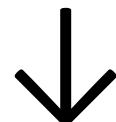


880,000円 (税別)
(税込: 968,000円)

本日お申込み限定価格

【参加費】

880,000円 (税別)



780,000円 (税別)
(税込:858,000円)

【支払方法】
銀行振込一括
クレジットカード一括
クレジットカード分割

※クレジットカード分割の回数は、
6回払いのみになります。

【幹部の方とご参加可能】

2人目までは**無料**とさせていただきます。

※それ以上の方はご相談ください。